

LA TRIBUNE

Nouvelle formule

HEBDOMADAIRE

ENTREPRISES
Jean-Marie
Lor

PME : GAGNER GROS EN TRAVAILLANT AVEC LES GRANDS

PAGES 146-152

LA TRIBUNE

ENTREPRISES & INNOVATION

15

ZOOM

Les parrains, c'est bien, mais les contrats, c'est mieux



Laurent Placé, inventeur d'une cale sécurisée en plastique recyclé, 3M

Un produit innovant et écologique, un créateur débordant d'énergie, un soutien appuyé de plusieurs grands groupes... Ekistack a tout ce qu'il lui faut, pourtant, la PMI créée en 2010 par Laurent Placé, un diplômé en menuiserie de l'École Boulle, peine à décoller. « En travaillant pour une société qui faisait des échafaudages pour le cinéma, je me suis aperçu qu'il n'était pas de normes pour les cales placées sous ces structures, raconte le jeune dirigeant. J'ai décidé d'inventer une cale répondant à un cahier des charges complet. » Résultat : une cale en plastique recyclé, facile à nettoyer et à ranger, ignifugée, et conçue de façon que le socle de l'échafaudage se positionne automatiquement en son centre. De quoi enterrer, pense-t-il, les cales en bois qui pourrissent, se

font et offrent une sécurité limitée. Le jeune homme suit une formation de créateur d'entreprise à la CCI de l'Essonne qui lui décerne, en 2009, son prix Environnement. « Un des porteurs de ce prix était Total et le directeur de la raffinerie de Grandpierre m'a proposé de tester mes cales lors du prochain arrêt de son installation. J'ai été sélectionné par Total Développement qui m'a permis de faire une batterie de tests dans le laboratoire de R&D sur les plastiques du groupe en Belgique. » Laurent Placé convalesc aussi le fabricant d'échafaudages Layher qui lui signe un contrat d'exclusivité pour le distribuer. « Cela m'a apporté beaucoup de crédibilité, mais m'a un peu fermé la porte des concurrents », confie-t-il. Il fait homologuer sa cale pour les environnements nucléaires et prend son bâton de pèlerin pour convaincre les géants du BTP. « Bouygues a testé nos cales sur certains chantiers. » Mais les ventes restent très modestes. « Les échafaudages sont surtout achetés par les prestataires des grands groupes. Ils ont du mal à changer leurs habitudes et trouvent nos produits un peu chers. Et comme il n'y a toujours pas de normes... » Laurent Placé ne désarme pas, convaincu d'apporter un vrai atout en matière de sécurité. Mais il n'a pas encore osé lâcher son emploi salarié au sein d'un cabinet d'ingénierie aéronautique. ▽ O. E.

